

A woman with dark hair, wearing a vibrant, multi-colored patterned dress, is shown from the waist up. She is looking off to the side with a slight smile. The background is a bright, sunny beach scene with a clear blue sky and a sandy shore. A dark red brushstroke graphic is in the top left corner.

# Alignement & Attraction

**Construis (ou reconstruis) avec plaisir et sérénité les fondations d'une entreprise attractive, pérenne et alignée avec ta personnalité, tes besoins et tes valeurs.**

# OBJECTIF GÉNÉRAL ET BÉNÉFICES DU PROGRAMME

## Objectif général

Construire (ou reconstruire) avec plaisir et sérénité les fondations d'une entreprise attractive, pérenne et alignée avec ta personnalité, tes besoins et tes valeurs.

## Les bénéfices du programme

- Prendre conscience de ton unicité, de ta valeur, de ta zone de génie, du message que tu veux transmettre au monde
- Mieux cibler les personnes avec qui tu as envie de travailler et mieux les comprendre (leurs besoins, leurs problématiques, etc.)
- Créer une offre en accord avec tes valeurs, tes besoins et tes aspirations, qui te ressemble, alignée avec tes besoins et ceux de ton client et pour laquelle tu sauras fixer son prix de vente
- Avoir une communication plus pertinente et plus efficace, tout en restant toi, pour attirer tes clients à toi naturellement
- Être organisée et sereine dans ton quotidien d'entrepreneure
- Disposer d'outils pour fixer tes objectifs et continuer à développer ton entreprise
- Te réapproprier des outils et des techniques de développement personnel et d'énergétique pour continuer à développer ton *mindset* d'entrepreneure

# LES MODALITÉS DU PROGRAMME ET LES BONUS

## Les modalités du programme

- Il s'agit d'une formation professionnelle couplée à un accompagnement intensif alliant coaching et énergétique d'une durée de 4 mois et comporte 12 séances en visio-conférence : on travaille sur tes stratégies d'affaires et ton développement d'entreprise mais aussi sur tes peurs et tes croyances limitantes (nettoyage et harmonisation énergétique à distance, libération et activation énergétique) ou encore je t'accompagne à communiquer avec l'énergie de ton entreprise pour des co-crétions puissantes.
- Le suivi est renforcé par un accompagnement illimité 5 jours/7 via email et Whatsapp (messagerie écrite et vocale).
- L'accompagnement et la formation sont personnalisés et adaptés à chacune de mes clientes.
- Entre chaque séance, tu as du travail d'introspection ou de passage à l'action
- Tu disposes de supports de travail (documents PDF, vidéos, outils de gestion et de planification etc)

## Les bonus du programme

- Des outils de développement personnel et énergétique pour développer un mindset puissant (et que tu pourras réutiliser auprès de tes clients)
- Accès au groupe Facebook de mes clientes entrepreneures même après l'accompagnement (en cours ou en fin de formation selon ton avancée) pour profiter de la dynamique et de la synergie de groupe (je propose régulièrement des sessions de coaching de groupe)
- un cadeau surprise dans ta boîte aux lettres ...

# LES MODULES

## **MODULE 1 : Établir son "portrait entrepreneurial" pour asseoir sa posture et sa légitimité et identifier son Ikigai**

**Objectif principal :** Prendre conscience de sa valeur, de sa zone de génie, du message qu'on veut transmettre au monde, de son ikigai, de sa raison d'être

- Faire le point sur tes expériences professionnelles et compétences développées
- Identifier ce qui te met en joie
- Déterminer tes valeurs et comment elles s'expriment dans ton quotidien d'entrepreneure
- Identifier ta vision de vie et tes objectifs
- Définir ta zone de génie
- Trouver ton Ikigai entrepreneurial (ta raison d'être, et celle de ton entreprise)
- Déterminer ton unicité
- Identifier tes rituels de succès

## **MODULE 2 : Définir son positionnement et sa cible clientèle**

**Objectif principal :** Identifier sa valeur ajoutée, mieux comprendre les personnes avec qui on a envie de travailler, mieux les cibler

- Définir clairement ta valeur ajoutée
- Identifier ta cible de coeur, avec qui tu as envie de travailler
- Créer un sondage pour mieux comprendre ta cible
- Déterminer précisément les caractéristiques de ton avatar client

# LES MODULES

## MODULE 3 : Définir son (ses) offre(s) signature

**Objectif principal :** Créer une offre en accord avec ses valeurs, ses besoins et ses aspirations, une offre qui nous ressemble alignée avec soi et les besoins de son client

- Identifier les objectifs de ton offre et créer son plan
- Identifier précisément l'impact transformationnel de ton offre sur ton client cible
- Définir le contenu de ton offre et les modalités de ton offre
- Créer ton pitch de présentation
- Identifier les ressources nécessaires au projet (humaines, matériels, financières, etc.)
- Identifier les outils et critères d'évaluation de la satisfaction client et de l'atteinte des objectifs clients

## MODULE 4 : Identifier ses objectifs financiers et de vente

**Objectif principal :** Fixer ses prix et se fixer des objectifs (en termes de CA et de bénéfices secondaires)

- Fixer tes prix en partant de TOI et de ton offre
- Définir tes objectifs avec la méthode SMARTER (spécifiques, mesurables, atteignables, réalistes, temporellement définis, évaluables)
- Planifier ton budget prévisionnel (au trimestre, au semestre et à l'année)
- Définir les bénéfices secondaires que tu recherches à travers ton activité (en dehors du CA)

# LES MODULES

## MODULE 5 : Communiquer et attirer ses premiers clients

**Objectif principal :** Avoir une communication authentique, pertinente et efficace pour attirer ses clients à soi

- Définir ton personal branding (identité visuelle, pitch, message)
- Créer/développer tes réseaux sociaux : création/développement de comptes professionnels
- Savoir parler de toi et de tes offres sur les réseaux sociaux
- Définir ta stratégie de communication et de contenu, totalement alignée avec TOI
- Créer tes propres outils pour ne jamais manquer d'inspiration dans ta com
- Augmenter ta visibilité sur les réseaux sociaux (stratégie d'utilisation),
- Développer ton réseau professionnel : réseau social de proximité et réseau d'entrepreneurs

## MODULE 6 : Vendre sans vendre grâce à des techniques simples et efficaces

**Objectif principal :** Définir et créer des méthodes et outils en accord avec sa personnalité et ses offres de services pour conclure des ventes

- Créer un lead magnet (cadeau gratuit)
- Créer un scénario emailing automatique
- Créer ta page de vente/présentation de ton service si tu as un site
- Définir ton "scénario" pour l'appel découverte/audit
- Maîtriser les techniques d'entretien (reformulation, négociation)
- Définir et créer tes propres méthodes de lancement de services
- Évaluer et réajuster ta stratégie

# LES MODULES

## MODULE 7 : S'organiser et anticiper le développement de son entreprise

**Objectif principal :** Être organisée et sereine dans son quotidien d'entrepreneure et disposer d'outils pour continuer à développer son entreprise

- Gérer ton temps grâce à des techniques de production avancées
- Mettre en place des processus automatisés spécifiques à ton entreprise et tes offres de services
- Se reconnecter à ton flow et ton Ikigai pour prioriser tes tâches
- Établir ton plan d'activités commerciales et de communication
- Faire des bilans de ton activité chaque mois, chaque trimestre, etc.
- Identifier ta propre stratégie de développement d'entreprise : analyse SWOT (forces/axes d'améliorations & opportunités/menaces)

**Afin d'assurer un suivi de qualité et personnalisé, je travaille avec un nombre limité de clientes. Ainsi si ce programme résonne en toi, merci de bien vouloir réserver ton appel découverte avec moi pour valider ton positionnement sur cette offre**

à l'adresse suivante : [aurore.locufier@gmail.com](mailto:aurore.locufier@gmail.com)

ou via le lien suivant : <https://jadm-conseils-et-formations.com/me-contacter/>

**Une partie de cet accompagnement est dispensée dans le cadre de la formation professionnelle continue. Ainsi, tu peux prétendre à une prise en charge financière en mobilisant ton compte personnel de formation ou tes droits à la formation pour les demandeurs d'emplois et auto-entrepreneurs déclarés.**

### Aurore Locufier

**Psychologue du travail - Consultante/Formatrice Certifiée  
- Praticienne en Soins énergétiques**

*Experte en reconversion professionnelle & création et développement de micro-entreprise*

*Soins, Accompagnements Holistiques et Formations pour entrepreneures*



Clique ici => [@aurore.locufier.jadm](https://www.instagram.com/aurore.locufier.jadm)



Clique ici => [@auroreJADM](https://www.facebook.com/auroreJADM)

[www.jadm-conseils-et-formations.com](http://www.jadm-conseils-et-formations.com)

Aurore Locufier - Tous droits réservés